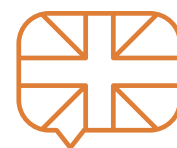


# ANGLAIS VITICOLE - CONFIRMÉ

## COMMERCIAL & TECHNIQUE



### OBJECTIFS DE LA FORMATION

- Perfectionner l'aisance orale.
- Interagir avec ses clients à travers les différents supports de communication.
- Enrichir le vocabulaire professionnel.

*Enrichissement du vocabulaire technique et professionnel, approfondissement des structures de la langue anglaise par des jeux de rôle basés sur l'individualisation.*

### PROGRAMME

*8 séances de 4 heures*

*Séance 1* > L'accueil en Champagne, les différents vignobles champenois, votre maison, vos cuvées.

*Séance 2* > Relations clientèles (administration des ventes et communication).

*Séance 3* > Participer à un salon à l'étranger et gérer l'après-salon.

*Séance 4* > Technique et vinification, faire visiter sa cave à un importateur.

*Séance 5* > Mener une visite de vignoble, expliquer le travail de la vigne.

*Séance 6* > Savoir mener une dégustation : œil, nez, bouche.

*Séance 7* > Identifier le profil du vin et définir des accords correspondant.

*Séance 8* > Maîtriser l'accueil, la visite, la dégustation et la relation client en anglais.

### MÉTHODES D'ÉVALUATION

Les acquis sont évalués à chaque début de session par des quiz sur la séance précédente.

*Un test d'anglais sera réalisé préalablement à l'inscription définitive. Les résultats obtenus permettront l'inscription au niveau 1 ou 2. Les participants ayant suivi la formation de niveau 1, pourront s'inscrire en niveau 2.*